

标准ICT场景化方案赋能材料

中国电信研究院 标准ICT运营中心

2025年7月



一 标准ICT业务概述

二

场景化方案分析

三

行业细分推介

1.1 标准ICT整体业务概述 助力中小企业发展提至增效

中国电信标准ICT业务定位

中小企业标准ICT是以中国电信**全光网络为基础**，以**政企融合网关为核心**，通过**构建统一网管及中间件平台**连通各类战新能力及生态应用，打造**小程序订购与自服务入口**，全面推进“基础+战新”业务规模拓展的平台类业务。

平台一 翼智企用户服务平台

为企业客户提供自服务管理平台，可依据应用类型按需选择及下单预约、同时提供网关、终端管理等服务。

平台二 标准ICT运营管理平台

通过M-BUS中间件，实现平台纳管、主动告警、远程运维、增值业务按需下发、终端设备统一收编等功能。

基础版网关 A8-C

硬件： PON、WiFi5/WiFi6、语音
组网： VPN组网、Ipsec云网关、DNS防护

增强版网关 FTTR-B

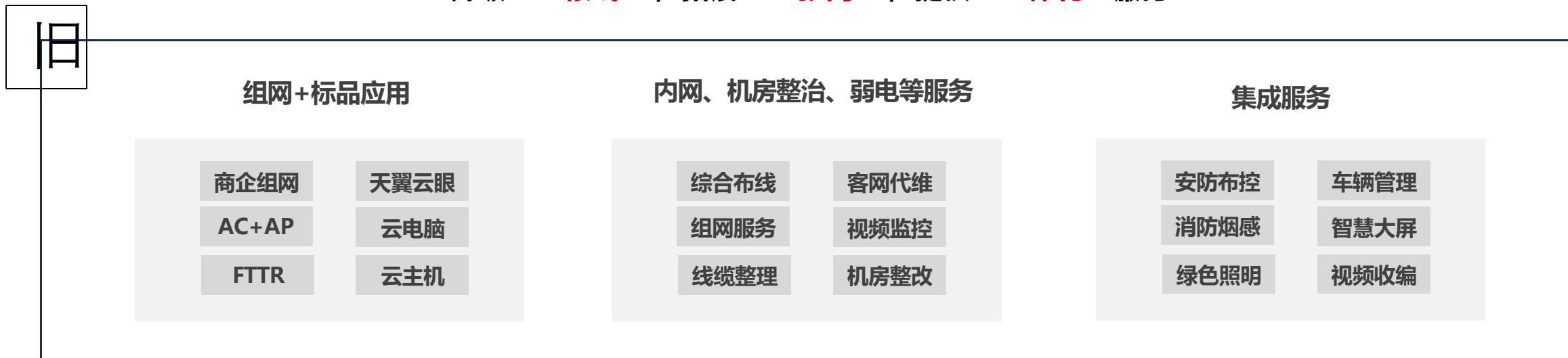
硬件： PON、语音、WiFi6/WiFi7、2000M上行组网
组网： FTTR-B全光组网、VPN组网、xLink终端互联
插件： 30+LXC插件拓展应用，新增WiFi加速、一键检测、绿色上网、终端防窥探、量子加密等插件，并与本地视频NVR、NAS、会议大屏联动

高阶版网关 算网一体服务器

硬件： FTTR-B 通用计算（虚机、容器）算力卡
组网： FTTR-B全光组网、VPN组网、xLink终端互联
插件及本地应用： 安全大脑、视频NVR、网盘、AI算法舱、考勤门禁应用、财务/进销存软件、OA软件

1.2 解决的问题：通过产品、流程规范化，实现标准交付

升级“一根线”，拓展“一张网”，提供“一体化”服务



单产品/产品组合

新

标准ICT

DICT项目

1. 围绕办公、安全、安防等提供较为单一的标品或标品组合；
2. 受理安装过程简单，无场景化联动，可单独完成交付。

多产品的统一交付 多场景互触互通
业务受理、交付统一标准
简化评审流程

1. 方案设计、受理及交付能力要求高、流程较为复杂；
2. 项目交付具备多样性，涉及生态合作的前后项管理难度大。

1.3 构建应用架构标准化，实现按需订购



1.4 翼智企小程序，一站式解决方案的入口



“翼智企”标准ICT服务通过融合网关与管理平台实现战新产品互控互智，提供一站式解决方案

设备管理



业务订购



场景规划



应用管理



服务预约



设备连接



1.5 多应用覆盖行业全场景，客户侧便捷部署，产品能力融通高效



Deep Seek：算网一体级服务器+ DeepSeek，部署位置在客户网络接入侧，可提供客户内网端侧本地轻量级大模型算力。



本地OA：本地协同办公产品以“数智助力、流程连接、全面移动”为核心，提供“小、快、轻、准”的数字化解决方案。



进销存应用：专为商贸企业量身打适的智能生意系统，帮者户管生息，做生意，助力企业高效运营。



消防烟感：消防烟感是一款基于天翼物联网平台(AIOT)的24小时消防安全防护，全方位火灾监测，有效加强消防监控。



企业网盘：面向中小微企业的专业私有化网盘服务，支持文件存储、权限管理、数据备份、分享功能、多端同步等功能。



安全大脑：提供防火墙、病毒库等，助力客户构建本地运营分析，帮助客户解决网络安全防御方面的问题。

30+ 款应用

□ 企业办公管理:

- 解决客户在人员管理、协同办公、流程审批等方面效率低、管控难等问题，促成企业管理提速增效。

□ 客户数据安全:

- 结合客户运营需求，建立数据安全组织体系，加强业务保密及重要数据的保护。

□ 商户营销优化:

- 向连锁类、门店类运营客户提供数字化工具，协助客户定位热销区域业务，有效性提升运营业绩

□ 园区视频收编:

- 通过20余种常见算法模型，针对各类园区企业安全生产、规范运营等业务进行视频统一纳管

标准ICT业务概述

二

场景化方案分析

- 组网布置 — 内网优化、视频加速
- 运营系统部署 — 统一网管、低成本部署
- 应用智能化 — 本地部署、数据安全加载

三

行业细分推介

2.0 场景化赋能汇总，基于客户需求建立方案体系



组网布置 网络环境优化

内网组网优化
视频类业务加速
网络连接防攻击

- FTTR-B主从光猫搭配实现无线及有线组网优化（综合布线）
- 部署加速插件实现直播加速，通过本地算法实现监控视频业务流畅
- 布置安全插件实现终端防窥探、网络防攻击

通信连接

运营系统赋能 轻量化部署

统一网管
行政办公支撑协同
低成本部署业务系统
企业数字化转型评级

- 拓扑可视、网络状态监测、上网行为管理
- 门禁考勤、会议投屏、打印共享、文件共享
- 用友ERP、致远OA、舆情监测、营销管理
- 协助企业达标数字化转型建设评级要求

信息技术

本地应用 智能化管理

视频监控本地部署
安全消防联动
企业大模型智能化应用

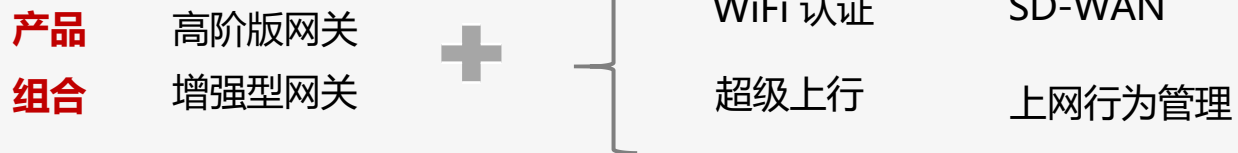
- AI算法本地应用，统一标准，快速加载
- 高阶版网关+消防烟感设备联网感知报警
- 搭建本地知识库，提高检索效率，数据不出域

数据服务

2.1 内网组网优化，网络运维提速增效 (1/3)



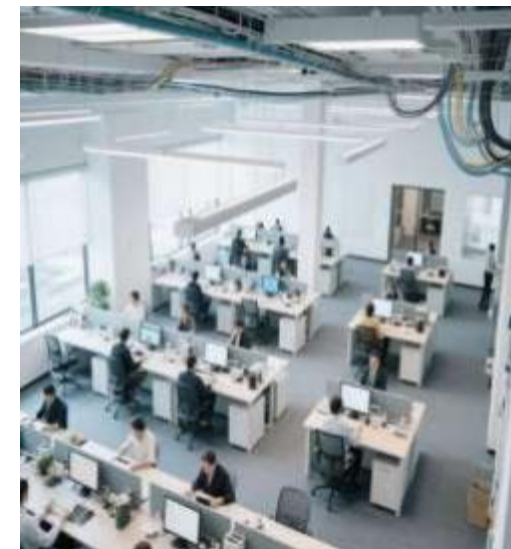
- 客户痛点**
- 1、分散采购，安全性低；
 - 2、无IT专业团队，响应延迟，维保实力弱
 - 3、网络卡顿，无法定性障碍来源；
 - 4、产品体系零散，没有服务体系



- 方案优势**
- 成本低：相比传统布线方式，全光布线成本及终端成本降低
 - 技术强：采用从路由WiFi7 2.5G上下行，高密天线技术
 - 服务优：标准化交付门槛低，有助于发挥本地化团队优势
 - 交付快：以小程序为入口，开放企业网管及30+应用插件

典型客户

楼宇内中小企业 园区企业，科技公司
沿街露出形工作室 中小微商户



2.1 视频加速优化，插件功能彰显一键部署优势 (2/3)

客户痛点 1、本地带货、延迟忧患；2、弹幕及链接不同步，购物体验下降
3、远程连线卡顿，出现断联；4、音画面不同步，交互体验降低

产品组合 高阶版网关 + 增强型网关 + 超级上行 + 网络加速

方案优势

- 订购快：通过翼智企小程序实现快速业务订购
- 价格低：网关层面下发插件，无硬件投入
- 成效优：满足上行加速效果，快速实现客户需求

典型客户 电商直播基地 带货达人，商家
电商公司 连锁企业



2.1 安全防护，网络及连接设备防范攻击 (3/3)



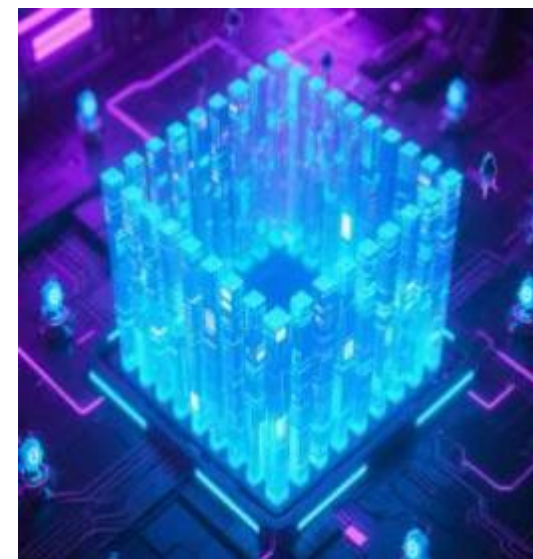
- 客户痛点**
- 1、无IT运维能力，无安全防护手段；
 - 2、防火墙脱保，设备访问风险大
 - 3、实际成本预算较低，无法购买安全设备及复杂安全运维



- 方案优势**
- 部署快：轻量化安全能力加载，快速行程防护
 - 结构强：放穿透网关，确保下联设备不被攻击
 - 成本低：按照服务型产品订购，降低预算压力

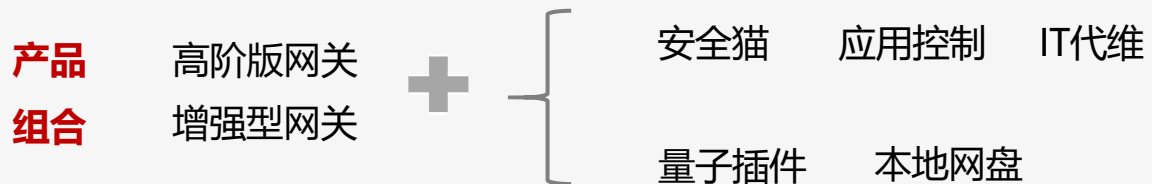
典型客户

制造业 科技公司
园区企业、孵化园 科技企业



2.2 IT统一网管，实现可管可视 (1/4)

- 客户痛点**
- 1、设备陈旧，故障多；
 - 2、分散维护，运维难
 - 3、无统一平台纳管，软件升级复杂；
 - 4、系统拓扑不灵活



- 方案优势**
- 高度集成：打破软件多设备堆叠模式，硬件支持多功能
 - 云边协同：软件在线快速安装升级，部署效率高
 - 成本更优：自带本地NAS，智算卡，成本降低

典型客户

高校、职业培训学校	科研机构
综合医院	制造业企业



2.2 行政办公支撑协同，提升应用适配性 (2/4)

- 客户痛点**
- 1、会议准确材料多；
 - 2、会议系统、办公设备连接配网复杂
 - 3、会议期间临时出现故障，无法解决；
 - 4、文印设备管理不便

产品组合

高阶版网关
增强型网关

+

Xlink办公设备互联 (打印机/考勤机)
国信小密盒 (无线投屏、共享打印)

- 方案优势**
- 灵活协同：无需HDMI高清线，手机一键投屏会议
 - 效率办公：免驱动打印，电脑、手机一键打印
 - 传输高效：部门内文件传输共享，高效且安全

典型客户

销售公司
研发机构

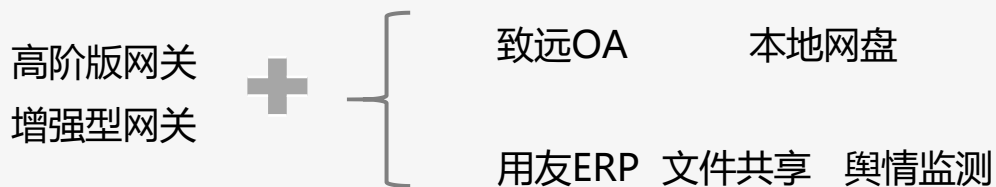
科技企业
楼宇内中小企业



2.2 本地部署+应用集成，封装打包切入客户需求 (3/4)

客户痛点 客户基于数据安全考虑采取本地管理系统的方式，成本较高，同时需要部分生态能力解决财务、办公、采购等系统建设需求。

产品组合



方案优势

- 通过应用清单一键选择产品，平台侧快速下发完成部署
- 以租代建完成算网一体服务器采购
- 应用选择多样化，根据需求灵活选配应用产品

典型客户

制造业
外贸企业

销售公司
科技企业



2.2 专业化辅助助力企业数字化转型建设达标 (4/4)

客户痛点 1、车间网络建设成本高、运维难；2、AI场景多样化，算法获取困难
3、多系统对接，技术难、安全弱；4、数采协议不统一，对接难度大

产品组合

企业全光组网	ERP、OA	安全大脑、测评	AI智慧管理
L2数转 = 全域覆盖、成本低	软件远程按分发	按需、自动配置	多场景需求
40分以上	网络建设 8分	信息系统 20分	信息化安全 10分
			数字化管理 5分

方案优势

- 整合网络建设、设备数采、信息化应用、安全防护等四大数转方案，精准匹配L2、L3评测关键得分及约束性场景要求
- 支持Top生态产品本地化部署、按月付费、降低企业一次性投入
- 全流程服务保障，提供申报全流程指引及参评案例，加快补贴落实

典型客户

中小制造企业

中小能源化工类企业

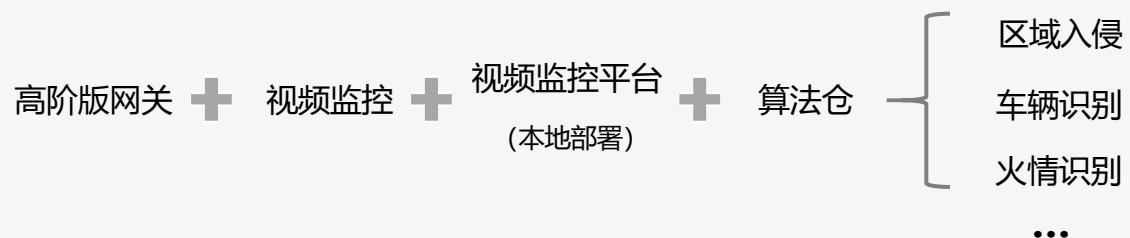


2.3 本地版视频监控、算法加载安全可靠 (1/3)

客户痛点

- 1、老旧摄像头多，AI升级难；
- 2、多次购置，互通困难
- 3、硬件绑定算法，购置成本高；
- 4、数据安全保障困难

产品组合



方案优势

- AI算法仓本地化部署，统一标准，支持不同类型算法快速加载
- 摄像头快速叠加本地算法，自由组合，不受型号限制
- 视频本地存储，叠加安全防护保障隐私安全

典型客户

科技园区、物流园区
工业企业 仓储、库房

中小制造企业
孵化园



2.3 安消联动本地部署，实现系统综合感知、快速响应 (2/3)

客户痛点 消防高位园区或单位，日常消防管理工作通过人工巡查或应急方式进行处置，存在人工无法发觉的高危隐患，容易产生重大事故。

产品组合



方案优势

- ❑ 物联网设备便捷部署
- ❑ 本地网关快速响应
- ❑ 多模态综合感知，交叉确认避免误报、漏报

典型客户

工业企业

化工园区、科技园区、物流园区

中小制造企业



2.3 企业大模型本地智能应用，提高检索效率，安全传输 (3/3)

客户痛点 企业本地部署其他大模型应用，IT门槛高，成本较大；线上使用大模型，安全风险较大，无更多个性化操作。

产品组合 高阶版网关 + DS 7b/14b模型

- 本地知识库 思维导图 生成代码
- PPT助手 辅助教学 文案校对
- 合同审阅 医疗辅助 客服助手

方案优势

- 快速建立本地知识库，提高数据检索效率，实现数据不出域
- 7b/14b DS模型按需部署，性价比最高的本地部署方案
- 叠加安全大脑及本地存储可保证数据加密传输与存储

典型客户

电商公司	科技园区、孵化园区
企事业单位	融媒体中心



一 标准ICT业务概述

二

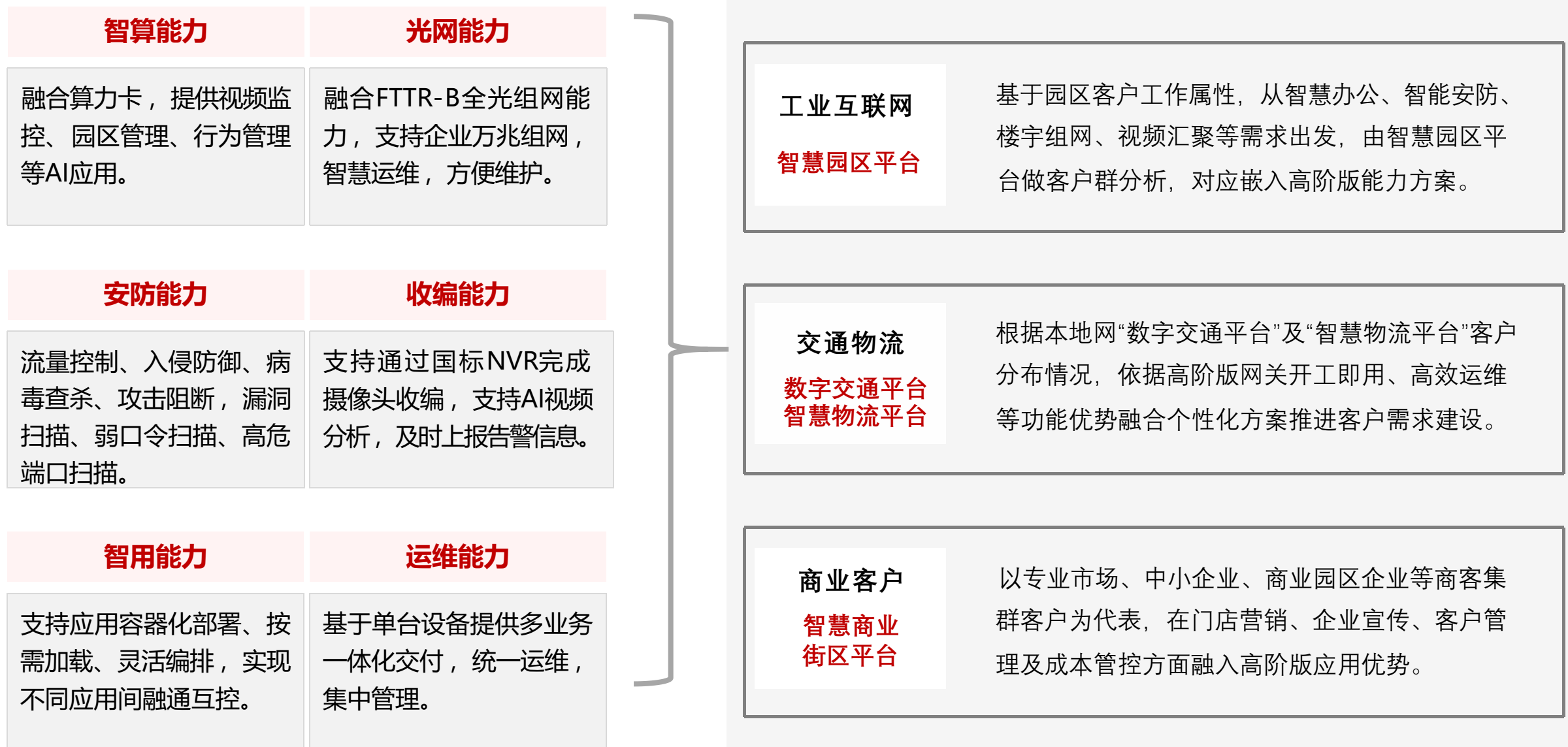
场景化方案分析

三

行业细分推介

- 工业互联网-定位特点，切入方案
- 交通物流-提升运作效率
- 商业客户-紧跟数字化，助力运营

3.0 标准ICT能力汇总，基于3+行业平台，定位客户群方向



3.1 工业互联网：定位工厂企业特点，切入专项方案



3.2 交通物流：融合标准ICT能力，提速客户运作效率



3.3 商业客户：中小企业数字化转型，提升企业效益（1/2）



客户类型	标准ICT一体化要点	
中小企业	商机挖掘	<p>需求引导：以办公网络体制增效，提升分支机构管理及运营效率为切入点； 话术举例：了解**公司在发展期，最近面对各网点业绩运营及管理，出现不少难题？ 需求确认：确认客户在企业办公方面的刚需，以及待数字化工具拓展业绩的问题。</p>
What 场景分析	方案要点	<p>商务宽带 + 高阶版网关 + 视联网AI + 本地存储</p> <p>确认大部分发展期中小企业已度过初创难关，在企业运营管理方面均有固化应用，可通过标准ICT容器化部署特点，以月付型服务产品特点嵌入客户推动分支机构业务运营，加强管理等需求。</p>
1: 办公网络：基本需求包括稳定的网络连接、高速的网络带宽以及安全的数据传输。还需要支持远程办公和移动办公等新兴办公模式； 2: 数据存储：需要存储大量的数据，包括公司各类业务数据、客户信息等。同时需要确保数据的安全性和可靠性。	交付要点	<p>关键点1：加深中小企业在办公、存储、数据安全等方面的常态化运维机制。 关键点2：引导客户通过“翼智企”小程序管理运营本企业相关应用。</p>

3.3 商业客户：建设标准ICT贴身数字管家，助力连锁运营（2/2）



**以标准ICT能力为基石，深化创新融合，
助力企业突破数字化边界，共绘智能未来的蓝图**